

Титульный лист

Направление ☐ анализ данных ☐ информатика ☐ история
☐ математика ☒ обществознание ☐ русский язык
☐ физика ☐ химия

Класс ☒ 8 ☐ 9 ☐ 10 ☐ 11

Фамилия КАПУСТИН

Имя МАКСИМ

Отчество АМТРИЕВИЧ

Дата рождения 27 09 2011

Город участия ЕКАТЕРИНБУРГ

Аудитория 338

Телефон +7 932 126 4690

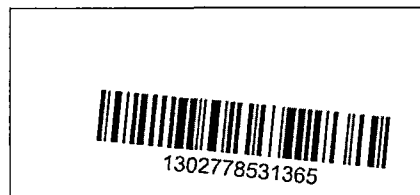
Дата 02 02 2025

Подпись

Капустин

Пример
заполнения

А Б В Г Д Е Ж З И Й К Л М Н О П Р С Т У Ф
Х Ц Ч Ш Щ Ъ Ы Ь Э Ю Я 1 2 3 4 5 6 7 8 9 0



Проверочный лист

Заполняется участниками

Направление ☐ анализ данных ☐ информатика ☐ история
☐ математика ☒ обществознание ☐ русский язык
☐ физика ☐ химия

Класс ☒ 8 ☐ 9 ☐ 10 ☐ 11

Город участия ЕКАТЕРИНБУРГ

Заполняется организаторами

Количество доп. листов 0 Количество черновиков к проверке 0

Время выхода с до

Протокол проверки

Заполняется жюри

Номер задания	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Балл члена жюри №1	12	16	7	0	7					
Балл члена жюри №2	12	16	7	0	7					

Итоговый балл 42

Подпись
члена жюри №1

Подпись
члена жюри №2

Пример
заполнения

А Б В Г Д Е Ж З И Й К Л М Н О П Р С Т У Ф
Х Ц Ч Ш Щ Ъ Ы Ь Э Ю Я 1 2 3 4 5 6 7 8 9 0

Задание 1

- 1) Если вызов будет чрезмерно тяжелый, то цивилизация не сможет с ним справиться и попадет под угрозу исчезновения. Если же, вызов недостаточно тяжелый, то цивилизация сама с ним легко справиться, значит не будет нужды развиваться +4
- 2) Природные катаклизмы, нехватка ресурсов +4
- +4 3) Чем сильнее вызов, тем сильнее развитие. Когда цивилизация решит тяжелый вызов, то в дальнейшем будет знать, как решать легкие и тяжелые вызовы такого же типа, значит разовьется

Задание 2

- 1) Экзогамия - заключение брака за пределами определенной социальной группы. +6
- 2) Эндогамия - заключение брака внутри определенной социальной группы +6
- 3) Матригамия, матригамия? +4

Задание 3

- 1) Право собственности —
- 2) 1 14, 2 18, 3. 16 +6
- 3) Конституция Российской Федерации +1
Гражданско-правовую

Задание 4

- 1) Монархическая —
- 2) Матвей Зильбер —
- 3) ~~Коммунистическая~~ Социалистическая Коммунистическая ~ —

Задача 5

1) ~~2025~~ $-90p + p^2$ —

2) Такую ценовую политику можно проводить, если цена отличается только для обычного и постоянного покупателя. Например при предъявлении клубной карты, которую выдают постоянным покупателям, +2 предоставляется скидка, а для обычного покупателя этих скидок нет.

3) Я бы создал клубную карту, которую можно получить, если каждый день на протяжении недели покупать продукцию в моей кофейне больше, чем на 100 рублей. При предъявлении такой карты кассиру, покупателю бы предоставлялась скидка 5%. Такая ценовая политика привлекает новых покупателей, а эти 5% покрывает маржа на продукцию в итоге больше покупателей - больше денег +5

Бланк ответов

Линия отреза

Бланк ответов

