



ИЗУМРУД СТУДЕНТ
Л ИАДА АЛ ЕД АЛ Г И РС ТЕ



3101252377418

Титульный лист

Направление Естественные науки Инженерные науки
 Математика и информатика Социальные и
 Экономика и управление гуманитарные науки

Вариативный блок 1 2 3 4 5

Курс 1 2 3 4 5 отсутствует

Фамилия В О Р О Ж Н И Н А

Имя Л Ю Б О В Ь

Отчество В Л А Д И М И Р О В Н А

Дата рождения 0 7 1 0 2 0 0 4

Город участия Е К А Т Е Р И Н Б У Г

Аудитория 3 2 5

Дата 3 1 0 1 2 0 2 6

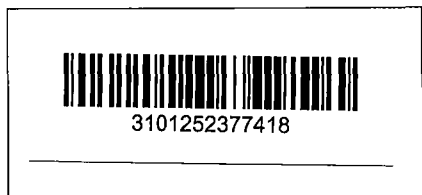
Подпись

**Пример
заполнения**

А Б В Г Д Е Ж З И Й К Л М Н О П Р С Т У Ф
Х Ц Ч Ш Щ Ъ Ы Ь Э Ю Я 1 2 3 4 5 6 7 8 9 0



ИЗУМРУД СТУДЕНТ
И НАДАУ АЛ О ЕД А Н УН РС



Проверочный лист

Заполняется участниками

Направление Естественные науки Инженерные науки
 Математика и информатика Социальные и
 Экономика и управление гуманитарные науки

Вариативный блок 1 2 3 4 5

Курс 1 2 3 4 5 отсутствует

Город участия **ЕКАТЕРИНБУРГ**

Заполняется организаторами

Количество доп. листов Количество черновиков к проверке

Время выхода с до

Протокол проверки

Заполняется жюри

Номер задания	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Балл члена жюри №1	30	5	15							
Балл члена жюри №2	30	5	15							

Итоговый балл

Подпись члена жюри №1

Подпись члена жюри №2

Пример заполнения

А Б В Г Д Е Ж З И Й К Л М Н О П Р С Т У Ф
 Х Ц Ч Ш Щ Ъ Ы Ь Э Ю Я 1 2 3 4 5 6 7 8 9 0



3. Вариативная часть

30

В текущих условиях многие компании промышленности и не только стремятся цифровизировать многие процессы и иногда это не прихоть и мировой тренд цифровизации позволяет облегчить, сократить, автоматизировать, ускорить промышленные процессы. Например, на данный момент есть проблема нехватки персонала на предприятиях, а точнее квалифицированных кадров. Заняв ручной или механизированный труд, требующий немалого рабочих рук, предприятие устанавливает цифровизированное оборудование, которое либо обходится без участия рабочих либо с его минимальным участием, и таким образом ликвидирует дефицит кадров. Тем снижает риск по текущим кадрам, но здесь может появиться другая проблема. На каждое новое оборудование требуется обученный человек. Это достаточно высокие затраты, если на рынке соискателей таких нет. Также надо заметить, что большинство приобретаемого оборудования (современного) - это импортное, а это значит, что лицензия, ремонт будет привлекать аутсорсинг (возможно иностранный), а не внутренние возможности предприятия, что делает каждый простой при поломке дольше по времени и соответственно больше убытков с этим связано. Также в условиях геополитической ситуации и наложения санкций предприятию придется справиться с ремонтом своими силами либо отказаться от его использования из-за лицензии. И даже если обходить данные санкции и делать заказ через другие страны, то это будет обходиться дороже и дольше, а если закупаться на российском внутреннем рынке, то есть риск, что этого продукта или аналога может не быть. Также можно заметить тенденцию использования ERP систем среди управленческого персонала. Рассматривая прошлый опыт, можно заметить, что они заменили многие ручные процессы, а также позволили упорядочить и стандартизировать документы и процессы, облегчив работу персонала и позволив ему перераспределить ресурсы времени на более важные дела, однако вопить же многие системы зарубежные и опыт отъез лицензий и переход на русские программы, которые к сожалению не так совершенны и требуют доработки а также затрат на переобучение и высокую сопротивляемость изменениям среди персонала. Тем самым решаем проблему дефицита, но если рассматривать ситуацию со стороны уже требуются другие специалисты (скорее даже IT специалисты), чтобы установить и настроить такие системы и не только.

В целом использование цифровизации ведет к увеличению доли прибыли в выручке, но это зависит от размеров, целей, возможностей (внутренних и внешних) предприятия и готовности нести определенные риски, ведь иногда микропредприятию дешевле использовать низкоквалифицированный труд, поскольку цифровизация будет не рентабельна для них и не окупится так как у большого предприятия, имеющего большой внутренний капитал, а также эрент экономии на масштабе.

Задача 2

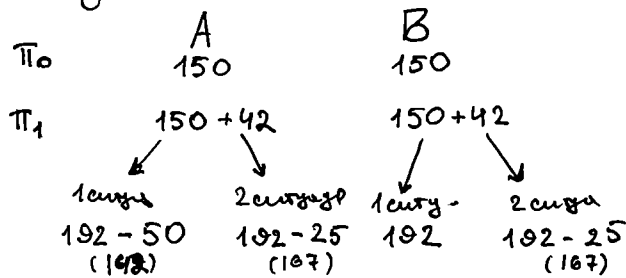
б) франшиза - сумма, которую готов заплатить покупатель в пределах суммы (страховой), ~~наступившей~~ при наступлении страхового случая, т.е. покрывает часть ущерба ~~соответственно~~ обычно выше с франшизой ~~вопреки~~, т.к. стоит значительно дешевле, относительно той суммы, что с полным покрытием, ~~за год~~ вероятный страховой случай ~~поскольку~~ часть убытков будет покрывать страхователь, а не страховая компания. За год вероятный страховой случай может не произойти и в этом случае тогда ежегодный полис обойдется дешевле нежели с покрытием, ~~но это~~ при условии, что клиент готов в момент заключения с суммой, установленной в договоре, если страховой случай состоится

а) $U = \sqrt{X}$ $X = 100$ млн (капитал клиента) причем
 $U = 10000$ руб - размер страховки при нулевом риске (риске в 1%)
 при вероятности обращения ~~10%~~ при нулевом долевом риске возрастает до 10 раз
 т.е. $U_{\text{факт}} = 100000$ руб (10т 10руб) будет готов заплатить клиент

б) при установке системы видеонаблюдения на 5 млн капитал клиента становится 105 млн
 $U = \sqrt{X}$
 $U = \sqrt{105000000} \approx 10250$ руб приблизительно готов заплатить клиент за страховку

Задача 1 (П выигрыш прибыль, 1,0 - ситуация)

	A	B
1	142	192
2	167	167
3	192	142



15

б) очевидно, что для получения наибольшего результата ~~привлечь~~ фирмам необходимо потратить на рекламу при определенном распределении издержек доход фирм возрастет на 17 ед, очевидно, что наилучшим исходом будет прибыль в 192 ед - для одной из фирм, однако риск потерь больше, чем доход, соответственно поэтому

б) фирмы выберут ситуацию 2 либо не станут рисковать и получат по 150 ед прибыли

а) Прибыль фирмы возрастает, даже если не она рекламирует товар, так как другая фирма хоть показывает, что ее товар замечательный и решает потребности потребителя, вот только у потребителей различаются потребности и возможности. Так же клиент не отменил товар отложил



Бланк ответов

